

お客様の声をお聞かせください！

お客様の喜びの声を聞くことほど、私たちの仕事に情熱とやりがいを与えてくれるものはありません。

いいこと・悪いこと、どんなことでも結構です。是非、あなた様の声をお聞かせください。

シーサイドリアルエステート株式会社

■お客様情報ご記入欄

お名前 () ご売却物件 ()

Q 1. 今回弊社にお問い合わせされたきっかけをお聞かせ下さい。(複数回答可)

- ☐ 昔からの付き合いで ☐ 知り合いがいた ☐ 来店 ☒ ホームページ検索で
☐ 他の物件を問い合わせ ☐ () の紹介で ☐ 法人で提携しているの
☐ チラシ等で見て知っていたから ☐ 印象が良かったから ☐ 雑誌にて(雑誌名:)
☒ その他(以前 御社管理の賃貸物件に入居していた)

Q 2. 弊社へのご依頼が決め手となった点をお聞かせください。また、比較された業者様もあればお聞かせ下さい。

(賃貸物件入居時の対応が良かったので)

比較業者(なし)

Q 3. 営業担当についてお聞かせ下さい。(弊社担当者名 : 吉田 俊介)

	非常に満足	満足	普通	不満	非常に不満	ご意見など
接客対応・マナー	☒	☐	☐	☐	☐	()
知識・経験	☒	☐	☐	☐	☐	()
熱意	☒	☐	☐	☐	☐	()
迅速さ	☒	☐	☐	☐	☐	()
契約等の説明	☒	☐	☐	☐	☐	()
査定価格	☒	☐	☐	☐	☐	()
広告方法	☒	☐	☐	☐	☐	()

満足した点

吉田様への対応、豊富な知識
色々相談に乗って頂き安心して
お取引させて頂きました。

改善して欲しい点

ありません

Q 4. 弊社のホームページをご覧になったことはありますか？

☒ あり ☐ ない

Q 5. あるとお答えいただいた方にお尋ねします。

ご存知のコンテンツを教えてください。

- ☐ プレミア査定 ☒ タンバースブログ ☐ お客様の声
☐ 公式YouTube動画 ☐ 公式facebookページ ☐ 公式Instagramページ

Q 6. 不動産会社のホームページに必要なもの・大切なもの・求めるものは何でしょうか？

顔が見える安心なところ、ネット社会で人とのつながり、
待っている中、ブログ等でどんな営業スタイルがあるのか、
その点で非常に良い取り組みだと感じました。

その他ご意見・ご要望をぜひともお聞かせ下さい。

今回ご記入いただいたアンケートは、弊社HPの「お客様の声」欄に、個人情報や物件情報を伏せて掲載させて頂きます。

掲載をご希望で無い場合は、下の☐欄にチェックをお願い致します。

☐ 掲載を拒否する

今日物件の売却でお世話になりました。
シーサイドリアルエステートとは、賃貸時代は大変お世話になった
ことがあり、今日お取引させて頂きました。売却において
相談事にも親身になって対応頂き、期待以上のお取引を
でした。地主様着という事で各物件の管理組合のルール
など熟知されており、手続もスムーズに行って頂き
本当に助かりました。また次の機会にお願いしたら是非
お取引をよろしくお願いしたいと思います。
この度は本当にありがとうございました。

アンケート用紙は同封の返信用封筒にて1か月後以内にご投函頂けると幸いです。何卒よろしくお願い申し上げます。

この度お答えいただいたアンケートは、個人情報保護法に基づき本目的以外には一切使用いたしません。

お忙しい中、当社のお願ひにご協力いただき誠にありがとうございました。



since 1995 SEASIDE REAL ESTATE